

報道関係者各位

2006年6月12日
ネットオフ株式会社

『イーブックオフ』が新品の取り扱いをスタート！

～ 「新品販売 + 買い取り + 中古販売」のワンストップモデルを確立 ～

ネットオフ株式会社(本社:名古屋市、代表取締役社長:黒田武志、以下、ネットオフ)が運営する日本最大級のオンライン中古書店「eBOOKOFF(イーブックオフ: <http://www.ebookoff.co.jp>)」は、本日6月12日(月)より、CD、DVD、ゲームソフトの新品、及び、最新作の取り扱いを開始いたします。

eBOOKOFFは新品・最新作を取り扱うことにより、顧客に対して以下の2つのメリットを提供できます。

品揃えの充実

これまでeBOOKOFFでは、本、コミック、CD、DVD、ゲームソフトにおける中古商材のみの取り扱いを行ってきましたが、今回、CD、DVD、ゲームソフトの新品・最新作を販売することで、より一層の品揃えの充実を図ることができます。

「新品販売 + 買い取り + 中古販売」のワンストップモデル

顧客は新品購入後、楽しんだ後にそれらをeBOOKOFFに売ることができます。特にeBOOKOFFの「ポストにポン買取サービス」*を利用すれば、商品を1品から簡単、便利に売ることができます。買い取り代金は顧客の指定の銀行口座に振り込まれ、顧客はこの代金を使って、次に新しい商品を買うことができます。

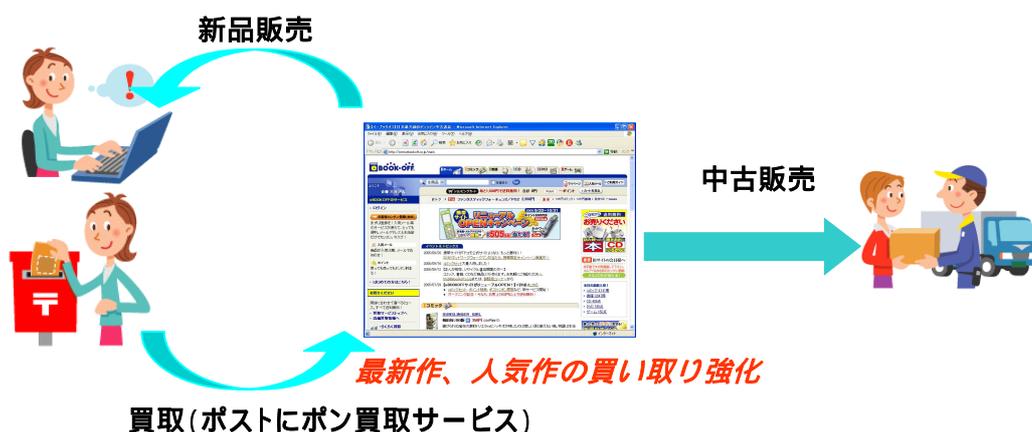
また、eBOOKOFFとしては、新品購入をした顧客に対し、その買い取りをダイレクトに、かつ、タイムリーに訴求することができるので、最新作・人気作の買い取りを強化できます。結果的にeBOOKOFFサイトにおける中古商材の品揃えの充実につながり、ユーザーは最新作・人気作を低価格で購入できることとなります。

* 「ポストにポン買取サービス」

ポストにポン買取サービスは最新作・人気作を1点からお売りいただけるeBOOKOFFならではのサービスです。顧客はeBOOKOFFサイト上でポストにポン買取対象の商品

を選択し、申し込みをします。あとは、商品を封筒に入れて、ポストに投函するだけです(送料無料で)。eBOOKOFF では商品が到着次第、指定の銀行口座に買い取り代金を振り込みますので、顧客はとて簡単に商品を売ることができます。

< 「新品販売 + 買い取り + 中古販売」のワンストップモデルの例 >



【キャンペーンのお知らせ】

新品の販売開始にともない、以下の2つのキャンペーンを実施いたします。

ポストにボン買取サービスの「ボーナスポイント10倍プレゼント」キャンペーン

通常、ポストにボン買取のご利用で eBOOKOFF ポイントを 5 ポイント進呈のところ、キャンペーン期間中は50ポイントを進呈いたします。

夏のご利用キャンペーン

無料お客様登録、または、商品購入で合計 200 名様にニンテンドーDS Lite などのすてきな商品が当たります。

、とも、キャンペーン期間は 2006 年 6 月 12 日(月)から 8 月 31 日(水)までとなります。

また、顧客が獲得した eBOOKOFF ポイントは次回の eBOOKOFF サイトでのお買い物で、1 ポイント = 1 円でご利用いただけます。

【ネットオフ株式会社】

ネットオフ株式会社(本社:愛知県名古屋市、設立年月日:2000年7月27日、代表取締役社長:黒田武志)は、オンライン中古書店「eBOOKOFF(イーブックオフ) www.ebookoff.co.jp」を運営し、Web サイト上で本・CD・DVD・ゲームソフトの買い取りと販売のサービスを提供しています。2006年6月現在の累計会員登録数は約81万人、商品数は約30万タイトル、在庫量は約100万点で、インターネット上の中古本ショッピングサイトとしては日本最大級を誇ります。また、ネットオフは、「自宅に居ながらリサイクル」をコンセプトに、あらゆる商材を取り扱う総合リサイクル企業として21世紀型循環社会の構築に貢献していきます。